

STRUKTURIERUNG, FINANZIERUNG UND VERKAUF

AUSGANGSLAGE

Das Unternehmen Renergie AG plante und installierte landwirtschaftliche Biogasanlagen zwischen 100 und 250 kWel mit der Struktur eines Betreibermodells. Für den Verkauf im süddeutschen Raum wurde ein Partner gesucht, der die Unterlagen aufbereitet, Finanzierungsangebote einholt, Investoren sucht, die Partner im Verkauf begleitet und die Verkaufsverhandlungen unterstützt.

ZIEL

New Energy Scout war zuständig für die Strukturierung, die Finanzierung sowie die Einholung und der Vergleich der Fremdkapitalsangebote der Biogasanlage. Ziel war der Verkauf der Anlage an Investoren.

TÄTIGKEITEN

- Erstellen Projektdossiers
- Consulting des Planungsunternehmens
- Erstellung Vertragskonzept mit entsprechenden Verträgen (Kaufvertrag, Service-, Betriebsführungs- und Pachtvertrag)
- Ansprache Banken zur Finanzierung, Bereitstellung der Projektinformationen bis hin zum Offertvergleich
- Finanzierung und Verkauf mit Investorensuche
- Verhandlungsunterstützung
- Organisation und Management



ZEITRAUM

September 2005 bis August 2006

AUFTRAGGEBER UND KONTAKT

Renergie AG | Kreuzlinger Str. 5 | 8574 Lengwil
Kontakt: K.-H. Restle, Tel. +41 (071) 577 01 50